

DET HÄR ÄR

Bandstål B. Nilsson AB

BANDSTÅL B. NILSSON AB är ett stålservicecenter inom tunnplåt på den skandinaviska marknaden. Vår uppgift är att försörja tillverkande företag med spaltat och/eller klippt material i stål eller andra metaller.

Detta kan ske av material från eget lager eller av material som kunderna tillhandahåller. Produkterna är i första hand handelsstål i varmvalsat, kallvalsat och metallbelagt utförande som också lagerföres i stor utsträckning.

Specialmaterial kan anskaffas och även lagerhållas för särskilda projekt.

B

SVERIGE
PORTO BETALT
PORT PAYÉ

I Bergslagen började omkring sekelskiftet bearbetning av tunnplåt. En industritradition som varat sedan dess och som vi bygger vidare på. Vår kunskap och erfarenhet är tryggheten för våra kunder.



STÅLBANDET

VANLIGA FRÅGOR

FRÅGA: Hur snabbt kan vi få vårt material?

SVAR: Det är en fråga om hur akut situationen är, det händer att vi levererar på kortare tid än 24 timmar. Vi måste naturligtvis få täckning för de extra omkostnader som en sådan "akut-leverans" innebär, såsom omställ, extra skrotbortfall, transporter etc. Om kunden är beredd att stå för dessa omkostnader ställer vi givetvis upp.

Normal leveranstid är annars 10 arbetsdagar från order.

Det är värt att välja oss som leverantör inom tunnplåt då vi med vår flexibilitet får saker att hända!



Bandstål B. Nilsson AB • Box 118, 714 21 Kopparberg • Tel: +46-(0) 580-888 80
Fax: +46-(0) 580-711 90 • E-post: info@bandstal.com • Internet: www.bandstal.com



HÖST/VINTER 2002



"Vi är idag en organisation som är redo för en kraftig utveckling."

NÅGRA ORD FRÅN

Tobbe

Allmänt

Det har varit lugnt för oss under 2001 och våren 2002, vilket givit oss tid att bygga om, investera i maskiner, generationsväxla administrativt etc. Det har varit intensivt och samtidigt spännande att genomgå stora förändringar på förhållandevis kort tid. Vi är idag en organisation som är redo för en kraftig utveckling.

Samarbete med Tibnor som jag också skriver om senare är ett bra sätt för oss att bredda verksamheten. Detta samarbetet kan uppfattas som speciellt då vi är konkurrenter inom tunnplåt, men det kommer ej att påverka vårt agerande på marknaden. Vi kommer även fortsättningsvis vara konkurrenter med Tibnor inom tunnplåt.

Ordergång

Det trendbrott jag upplevde perioden efter påsk genom ökade aktiviteter hos våra kunder har hållit i sig.

Vi har under augusti 2002 sett en ökad ordergång med 15 % jämfört med samma period förra året. Vi hälsar nya kunder som tillkommit välkomna!

Prisutveckling

Basprisutvecklingen på tunnplåt vände uppåt från första till andra kvartalet 2002. Vid den tidpunkten var jag mycket tveksam över hur vår utveckling skulle se ut. Vi upplevde inget större "drag" på marknaden. Ett "drag" som brukar vara orsaken till att stålverken "trycker" upp priserna.

Idag har vi sett en prishöjning till 3:e kvartalet och ytterligare höjning av priserna för leveranser under 4:e kvartalet! ("puh! vart skall det sluta denna gång?").

Allt tyder för närvarande på en fortsatt uppåtgående trend under 2003.

Torbjörn Nilsson
Torbjörn Nilsson / VD

OVÄNTAT samarbete

Tibnor köper skärning och klippning av rostfritt och aluminium av Bandstål B. Nilsson AB

Syftet med samarbetet är att genom ett ömsesidigt engagemang skapa förutsättningar som leder till utvecklings- och effektivitetsvinster för båda parter.

Tibnor försörjer traditionellt sina kunder med spaltade band och formatklipp plåt av rostfritt och aluminium via sina leverantörers servicecenter. Den stora fördelen i samarbetet med oss i Kopparberg är att man nu kan erbjuda

en betydligt ökad flexibilitet och precision när det gäller dimensioner, poststorlekar, toleranser och leveranstid.

Då vi har en överkapacitet i vår produktion är ett samarbete med Tibnor inom rostfritt och aluminium ett bra sätt för oss att öka utnyttjandegraden i maskinerna.



KORT OCH GOTT

ISO 9002/14001

Uppgradering till standard SS-EN-ISO 9001:2000 pågår och vid revision i december 2002 kommer vi att certifiera oss enligt den nya standarden.

Nya installationer

- Bläckstråleskrivare är beställd för (styck) märkning av plåt. Våra kunder kan beställa, om så önskas, leveranser från december 2002 där varje format är märkt med ursprung för garanterad spårbarhet.
- Utrustning för att bättre hantera och emballera omagnetiska material, som rostfritt och aluminium, är beställd och levereras under 4:e kvartalet.
- Coil-ställ för att expandera vår lagerkapacitet.
- Ny databas "SDK2" för en effektivare hantering av kontaktinformation.
- Truck "Svetruck 16120-38", lyftkapacitet 16 ton. En truck som ersätter vår gamla trotjänare från 1973 som nu med all rätt pensioneras.

DET ÄR JAG SOM planerar dina order!



Kari "Lupis"
Lupala

Ålder: 42 år (men kommer alltid att vara 23 i sinnet)

Bor: I Kopparberg

Fritidsintresse

Jag har ett stort fiskeintresse. Många gäddor och andra fiskar har det blivit genom åren. Största abborre jag fått var en best på 1500 gr. När bruket inte är och fiskar så springer jag gärna långpass!

Bakgrund

Född och uppväxt i Kopparberg. Började på SKF som hade ett kallvalsverk för specialstål i Bångbro direkt efter grundskolan. När bruket lades ned 1986 värvades jag till Bandstål av Bengt Nilsson och på den vägen är det.

Arbetsuppgifter

Ansvar för produktionsplanering och transporter.

ELMIA Subcontractor 2002, Jönköping 12-15 November

Torbjörn och Fredrik kommer att finnas på plats i hall A, monter A01:29 hela veckan. Vi välkomnar många besök av befintliga kunder, leverantörer och ser gärna att du som köper tunnplåt men inte känner till oss sedan tidigare kommer och tar kontakt.

Om Ni är i behov av biljetter ring 0580-88880 eller e-posta till oss på info@bandstal.com, så skickar vi dem snarast!

KUL!

Kreativitet

Det berättas att när Einstein var som mest uppmärksam efter att ha presenterat sin relativitetsteori, fick han åka runt i USA och hålla många föredrag. Under ett halvårs tid höll han i stort sett samma föredrag varje dag och vid periodens slut var han trött på föreläsandet.

En dag frågade han skämtsamt sin chaufför, som faktiskt liknade Einstein, om han inte kunde hålla föredraget åt honom. Chauffören, som insåg att han hade lärt sig allting utantill, tyckte det var ett kul påhitt och bestämde sig för att försöka.

Einstein själv slog sig ner i publiken för att lyssna. Föredraget gick utmärkt och chauffören klarade även av de elementära frågor som uppstod efter genomgången. Han fick dock problem när en professor i församlingen ställde en mycket avancerad fråga.

Efter en kort stunds betänketid pekade chauffören bakåt i salongen och replikerade leende:

– Det var en ovanligt enkel fråga, den kan jag till och med låta min chaufför svara på!

Källa: Varför växer gräset? Andra sädden, av Klas Hallberg & Magnus Kull